**瑞美（中国）热水器有限公司招聘简章**

**公司简介：**

瑞美集团始建于1925年，总部设在美国佐治亚州亚特兰大， 专注供暖、制冷、热水系统的研发、制造与销售，是全球影 响 力 最 大 的 顶 级 热 水 设 备 制 造 商 之 一 。 公 司 生 产 的 “Rheem”品牌相关设备畅销美国近百年，瑞美凭借其产品 顶尖的技术、卓越的品质与人性化的服务，始终享有极好的 信誉，被公认为整个制冷、供暖、热水领域受人尊敬的品牌 ，是工业体系中质量、高效和可靠的标准典范。

Rheem(瑞美）集团成立以来一直以“为用户提供专业的优质热水解决方案”为发展目标，产品涵盖家用/商用燃气、电、太阳能容积式热水器，燃气/电快速热水器，快速开水器，热泵热水器，商用锅炉、热水机组等全线热水应用解决方案。旗下品牌包括Rheem(瑞美）、EVERHOT（恒热）、Raypak、Vulcan、Solahart、Paloma、Accent、EDWARDS等国际知名品牌。

瑞美（中国）不断创新，凭借集团全球化的资源优势，为中国用户研发高效节能的产品，为用户带来高度舒适的用水体验。

我们进入中国，不仅赢得了麦当劳、肯德基、沃尔玛、家乐福、联合利华、百事可乐、可口可乐等世界知名公司信赖，还和国内知名的和记黄浦、万科、华润、凯德置地、仁恒、瑞安、龙湖等地产企业建立了长期合作关系，为7天、汉庭、速8、莫泰、如家、锦江之星等全国连锁酒店提供热水配套产品；并为机场、体育场等大型公共场所、政府机关、学校、医院、餐饮、会所、美容美发、健身等单位提供优质热水解决方案。

众多成功案列也让瑞美成为中国市场上让客户放心的中央热水、供暖专家。

**招聘岗位：家用销售管培生 Sales MT（若干）**

**职位描述：**  目标专业： 市场营销、理工类专业

岗位职责

1、协助销售副总规划、建立、维护现有销售渠道，挖掘潜在销售机会；

2. 协助销售副总分析客户需求与痛点，推动销售机制的改进和提升，承接部门分配的销售指标，有效达成经营目标；

3.参与代理商销售人员的培养，解决他们在专业及能力方面问题，提高客户满意度，构建互信双赢伙伴关系。

任职要求

1、统招本科及以上学历；

2、专业不限，理工科或市场类优先；

3、拥有丰富的学生会、社团组织、社会实践经验将更有优势；

4、具备商业意识，热爱营销，肯吃苦，较强的逻辑归纳推理能力。

**招聘岗位：商用销售管培生 Sales MT （若干）**

**职位描述：**

目标专业：暖通、机械设计、给排水等理工类专业

岗位职责：

1、协助销售副总规划、建立、维护现有销售渠道，挖掘潜在销售机会；

2. 协助销售副总分析客户需求与痛点，推动销售机制的改进和提升，承接部门分配的销售指标，有效达成经营目标；

3.参与代理商销售人员的培养，解决他们在专业及能力方面问题，提高客户满意度，构建互信双赢伙伴关系。

任职要求：

1、统招本科及以上学历；

2、给排水或暖通相关专业优先；

3、拥有丰富的学生会、社团组织、社会实践经验将更有优势；

4、具备商业意识，热爱营销，肯吃苦，较强的逻辑归纳推理能力。

**福利待遇：**

1、周末双休、五险一金、补充商业保险、绩效奖金、节日礼金、员工旅游、免费体检等；

2、毕业前实习期间生活补贴2800元/月，正式到岗后起薪5000-6000元/月；

3、实习期可冲抵试用期。

**公司地址：**成都市新都区学院路东段40号

**公司网址：**http://www.rheemchina.com

**简历投递邮箱：**piaopiao.shi@rheem.com